

職務経歴書

2024年_月_日現在

氏名 Vaibhavi Gor

メール:vaibhavigor.mba@gmail.com

■職務要約

経営学にて学士号及び修士号を取得後その経験を活かし、経営大学にて講師を経験しました。その後、フリーランスとして様々な方に英語や基本的な日本語の講師を対面・オンライン問わず行いました。そこからデジタルマーケターとしても活動の幅を広げ経験を積んでまいりました。

2022年から日本語学習を始め、N2レベルまで学習。日本語学習を終えた後、福岡にあるブレスインターナショナル株式会社にデジタルマーケティングスペシャリストとして入社しました。この経験により様々な国の方々や環境の方とのコミュニケーション能力や、望まれるプラットフォームでのマーケティング能力などを培うことが出来ました。

■職務経歴

Veerayatan Institute of Business Management and Computer applications

事業内容：インドの経営大学

期間	職務内容						
2015年2月 ～ 2017年11月	<p>助教授として、講師を務める。</p> <p>担当科目</p> <table border="1"><tr><td>マーケティングマネジメント</td><td>国際ビジネス</td><td>人的資源管理</td></tr><tr><td>コミュニケーションスキル</td><td>インド金融システム</td><td>管理の原則</td></tr></table> <p>また、マーケティングキャンペーンの一環として、学生を対象としたキャリアガイダンスの開催を担当。</p>	マーケティングマネジメント	国際ビジネス	人的資源管理	コミュニケーションスキル	インド金融システム	管理の原則
マーケティングマネジメント	国際ビジネス	人的資源管理					
コミュニケーションスキル	インド金融システム	管理の原則					
2019年	フリーランスとしての活動について						

<p>～ 2022 年</p>	
<p>➤ 教師として- 英語と日本語教師として活動開始</p>	
<p>➤ <u>デジタルマーケティング</u> -</p> <p>次のようなデジタル マーケティング サービスを提供します。</p> <ul style="list-style-type: none"> - PPC 広告 - Google Adwords、Facebook、Twitter 広告。 - SEO - キーワード調査、コンテンツ作成、コンテンツ作成のアイデア。 - ソーシャルメディアマーケティング (Instagram、YouTube、Facebook に関するすべてのサービスを含む) - ソーシャルメディアプラットフォーム向けの魅力的な広告の作成と実行。 - ブランディング (ブランドの作成とブランド認知戦略) - YouTube サムネイルと YT SEO により、より多くの人にリーチできます。 - 魅力的な YouTube ショートと Instagram リール。 <p>a) SEO とコンテンツライティング: キーワード調査とコンテンツライティング</p> <p>健康、食事、体重管理のブログ</p> <p>インドの銀行および金融ブログ (特に融資システム)</p> <p>教育ブログ - 管理概念</p> <p>b) PPC 広告: Google、Facebook、twitter 広告:</p> <p>新しい広告アカウントのセットアップ、イベントのセットアップ</p> <p>不動産: リードジェネレーション広告</p> <p>オンライン教育コース: コンバージョン目標 - サブスクリプションと見込み客発掘</p>	
<p>2023 年</p>	<p>Bless International Co. Ltd</p>

役割: デジタル マーケティング スペシャリスト

責任:

1. さまざまな国の CPC キャンペーンを管理する

すべての広告キャンペーン プラットフォームに予算を割り当てる

新しい地域でのブランドリーチを拡大するためのデータの調査と分析

a) Google アドワード キャンペーン - 米国、カナダ、オーストラリア、英国、オランダ、ドイツ、フランス、スペイン、シンガポール、台湾

- 検索アド

- ディスプレイアド

- P-MAX アド

b) Facebook 広告マネージャー - 米国、カナダ、オーストラリア、英国、オランダ、ドイツ、フランス、スペイン、シンガポール、台湾

c) Twitter 広告: 米国、オーストラリア、英国、カナダ、シンガポール、

d) TikTok 広告: 米国

2. SEO とキーワードの調査 - Neokyo ブログの管理。 キーワード調査、トピック調査、コピーライティング。

3. ソーシャルメディア マーケティング: Facebook および Instagram アカウントを管理して、既存顧客の関与を維持し、潜在顧客を獲得します。

4. 電子メール マーケティング:

ウェブサイトのトラフィックと売上を向上させるための電子メール コンテンツを作成します。効率を高め、カスタマー ジャーニーを向上させるための電子メール自動化戦略。

■補足事項

自己紹介 WEB サイト

<https://vaibhavigor.com/>